



沖縄から海外販路を

切り拓く！



県産工業製品 海外販路開拓事業

令和元年度
事例集



CASE 05

株式会社 ASOVIVA
製品名：日本乃音(①ペグ三線 ②各種アザイン三線 ③リリマム三線)

遊び心たっぷりの三線と
オリジナル楽器
「日本乃音」を世界に

本事業に応募した
きっかけを教えてください。

海外展開して良かったこと、
苦労したことなどはどんなことがありますか？

フランスのジャパンエキスポや、世界各地での日本フェスティバル、ハワイのオキナワンフェスティバルなどのイベントでプロモーションをしています。イベントへの出展料や渡航費などの8割を負担してもらえるのはありがたいです。海外イベントへの出展で黒字のはハワイだけ。台湾ではイベントを主催しています。もし自社で行くとしたらこの2カ国ぐらいしか回れないと思います。ハワイは唯一沖縄系のイベントで三線を知つて人たちはいるからこそ、三線をハワイのウチナンチュにも発信してもらいたいとうのがあります。日本国内だって、三線と三線の区別がつかない人は多いですから。他の地域では三線でも三線も知らない人に向けて、選択肢を増やすとともに、弾いてみたいと手を増やしたいと考えています。いろんなタイプの三線を開拓しているので、まずは手にとつてもらつといふからだと思っています。



三線と日本乃音の組み立て・製造を自社で行って扱いたいと考え、三線と三線の両方の特長を備えたオリジナル楽器を開発しまして、世界に広めていきたいと考えました。弊社単独でも採算が合えばいいですが、諸外国を回つて黒字化するにはやはり4年ぐらいのスパンが必要だと思います。それで、沖縄県産業振興公社さんに相談に伺いました。

三線と日本乃音の組み立て・製造を自社で行って扱いたいと考え、三線と三線の両方の特長を備えたオリジナル楽器を開発しまして、世界に広めていきたいと考えました。弊社単独でも採算が合えばいいですが、諸外国を回つて黒字化するにはやはり4年ぐらいのスパンが必要だと思います。それで、沖縄県産業振興公社さんに相談に伺いました。



海外展開を目指す企業への
メッセージをお願いします。

製品の特長を教えてください。

三線と日本乃音の組み立て・製造を行っています。弊社では伝統的な三線の他に、①オリジナル三弦和楽器の日本乃音、②パーツの組み合わせが7億通りあるトロピケーションシリーズ、③板張りのウッドシリーズ、④ウクレレサイズのミニマムシリーズ、⑤調弦が簡単で扱いやすいペグ三線などを製造販売しています。楽器の中でも三線や三線線はニッチな商品で、衣料品や食料品に比べたら、販売数が圧倒的に少ない。持ちたい人しか持ちたくないわけです。そうした状況で、一人でも多くの人に挙手してもらうためには、あらゆるツールを使い倒すぐらいの気持ちでいます。

日本乃音は弾き方によって三線線のようにも、三線のようにも聴こえる楽器で、自由な発想で弾けるのが魅力。トロピケーションは、棹や胴、皮などの組み合わせをパソコン上でシミュレーションできるのがポイントです。そういうツールも使いながら、実際に世界各地で足を運んで、お客様の感想だったり、ダイレクトに御用聞きをすることも大切だと考えていました。例えばハワイだったら、祖父母から受け継いだ三線の修理をしてほしいというニーズが相当あります。現場に行って初めて見えてくることがあるんです。また、海外でギターなどの楽器をやっている人は、ペグ三線が売りやすいこともわかりました。伝統的なカラクリは初心者には調弦が難しいためです。

最後に支援を受けた感想をお願いします。

イベントへの出展費用や渡航費を出してもらえるのは、非常にありがたいことです。楽器の場合は輸送費も大きいので、補助はとても助かります。伝統楽器でありますからカスタマイズができるという点でも、三線はユニークな楽器。これからも三線線、日本乃音、三線が日本産の三弦楽器として広めていきたいですね。